

Inspire 2026 presenteert

ANDERS KIJKEN NAAR JE SOFTWARE



Waarom kantoren opnieuw kiezen

Voorstellen

LEON COMMU

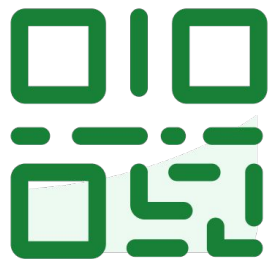
Nmbrs



Accountant /
Partner,
De Hooge
Waerder

WILFRED

VAN DAM



Join at **slido.com**
#3508734



Wie is De Hooge Waerder

Sinds 1980 aan de kant van de ondernemer.

Full-service accountants- en advieskantoor met vijf vestigingen in Noord-Holland en een brede klantenportefeuille, van mkb tot (inter)nationale bedrijven.

1980 Opgericht

5 Vestigingen in Noord-Holland

200+ Medewerkers



DE HOOGHE WAERDER

ACCOUNTANTS - BELASTINGADVISEURS - JURISTEN



Werk je nu met cloud of on-prem software voor jaarrekening rapportage?



Meer invloed dan je denkt

Software bepaalt meer dan je denkt
over hoe je kijkt, werkt en adviseert.
Wat verandert er als een kantoor
daar wél naar durft te kijken?





Hoe stel jij jaarrekeningen samen?



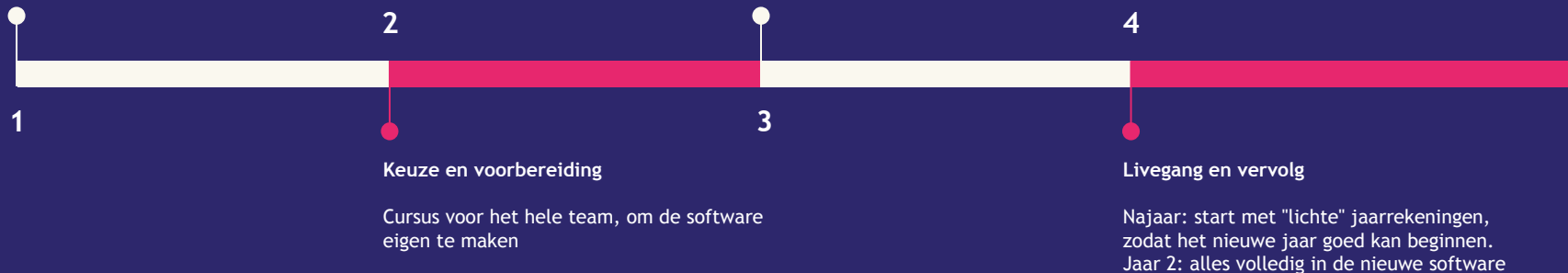
Het traject: van eerste gesprek tot livegang

Oriëntatie

Vergelijking tussen Nmbros Reporting en Caseware Cloud

Implementatie

Do and don'ts





Hoe vaak deel jij cijfers met je klant?



De aanleiding

Wat het concrete moment/gevoel was:

Voor DHW ging het niet om één knelpunt, maar om een groeimoment: het kantoor werkt met grote pakketten en bekende namen, en juist daar is bedrijfscontinuïteit een cruciaal punt als het om software gaat. De overstap naar Visionplanner (VPC) voelde daarnaast als een efficiënte en logische keuze - en een mooi natuurlijk moment om met een schone lei te beginnen, als kantoor toe naar een uniforme manier van werken.

Wat er meespeelde

Herkenbare signalen voor veel kantoren om de eigen softwarekeuze te heroverwegen:

- Te veel losse systemen naast elkaar
- Te weinig overzicht in de cijfers van klanten
- Adviesrol die achterblijft bij de ambitie
- Bedrijfscontinuïteit als randvoorwaarde
- Behoeftte aan een uniforme werkwijze

Wat er dagelijks veranderde

Concreet moment uit het dagelijks werk:

Bij een rapportage-gesprek met een klant kan Wilfred nu direct laten zien hoe het dossier ervoor staat ten opzichte van vergelijkbare klanten, in plaats van dat achteraf te moeten uitzoeken. <wilfred vult aan



Voor en na, in de praktijk

Vroeger ging tijd verloren aan handmatig werk, losse Excel-bestanden en dubbele invoer tussen systemen. <Wilfred: vul aan met een concreet herkenbaar voorbeeld.>

Nu

Sinds de overstap ziet het dagelijks werk er anders uit:

- Eén centrale plek voor klantdata en rapportages
- Automatische signalering van afwijkingen
- Meer tijd voor advies, minder voor administratie
- Doorlooptijd is te benchmarken tussen klanten en dossiers
- Deponeren bij de KvK verloopt rechtstreeks vanuit Visionplanner

What's next

We wensen jullie nog een fijne voortzetting van het programma.

Vragen over jullie softwarekeuze?

Wilfred en ik staan nog op de borrel, spreek ons gerust aan!

Tot zo! 🥂

the art of

PERCEPTION

Niet alles is
wat het lijkt

11:00 - 11:15	EXPO	PAUZE
11:15 - 11:55	BREAK-OUT	BREAK-OUT RONDE 1
11:55 - 12:55	EXPO	LUNCH
12:55 - 13:35	BREAK-OUT	BREAK-OUT RONDE 2
13:35 - 13:45	EXPO	PAUZE
13:45 - 14:25	BREAK-OUT	BREAK-OUT RONDE 3
14:25 - 14:40	EXPO	PAUZE
14:40 - 15:20	PERSERIJ	MARTIN KOOLHOVEN De kunst van kijken: hoe film onze perceptie stuurt
15:20 - 15:40	PERSERIJ	JOHN CÖHRS Van waarnemen naar begrijpen: de roadmap
15:40 - 16:00	PERSERIJ	DIONNE STAX Awardshow
16:00 - 16:30	PERSERIJ	DE SPELD Perceptie op scherp
16:30 - 17:30	EXPO	NETWERKBORREL